

## COMUNICAZIONE A TUTTI GLI IMPRENDITORI

Stiamo vivendo un periodo di avvenimenti straordinari, uno shock esogeno imprevedibile che condiziona pesantemente il futuro del tessuto imprenditoriale italiano.

Questa situazione di potenziale deterioramento del Sistema Produttivo, impone riflessioni molto attente sull'andamento del **cash flow** nel prossimo breve/medio periodo.

**La Programmazione Finanziaria non è più un privilegio di pochi, ma si trasforma in una necessità per tutti.**

Lo Stato si sta muovendo per supportare le aziende con rinvii degli adempimenti e altre manovre che però, al momento, non sembrano essere sufficienti e non riguardano il 100% delle società.

Le imprese devono far fronte all'emergenza fin da ora, partendo innanzitutto da una disamina del portafoglio clienti e fornitori.

→ Per quanto riguarda i clienti è necessario valutare:

- La continuità degli ordini
- Le dinamiche dei pagamenti.
- Qualche cliente rischia il default?

→ Per quanto attiene ai fornitori va verificata invece:

- La continuità produttiva del fornitore;
- La capacità dell'azienda di far fronte ai pagamenti pattuiti.

Alla luce di quanto emergerà da questa analisi, andrà predisposto un **Piano d'Azione da condividere** necessariamente, **in primis con il Sistema Bancario, e tutti gli Stake Holder Finanziari (Investitori/Azionisti, Fondi etc.)** per valutare fin da subito la possibilità di moratorie, rimodulazione dei finanziamenti, allungamento del credito esistente, Richiesta di nuovo Credito e nuova finanza anche attraverso l'utilizzo di strumenti diversi da quelli tradizionali, ad esempio emissione di Mini Bond, possibilità quest'ultima ancora perseguibile.

In particolare evidenziamo infine gli elementi che oggi risultano determinanti per **consentire l'accesso al credito:**

- Segnalazioni andamentali positive in Centrale Rischi in merito alla gestione degli affidamenti;
- Un'adeguata pianificazione dei Flussi di Cassa attuali e prospettici;
- Gestione finanziaria anche in funzione dei nuovi obblighi introdotti in tal senso dal Codice della Crisi d'Impresa;
- **Pianificazione Finanziaria, Tax Planning, e Saving dei costi aziendali;**

**Oltre il 98% del totale degli Istituti di Credito operanti in Italia ha aderito alle nuove moratorie sottoscritte da ABI e dalle Associazioni di rappresentanza di impresa.**

Di seguito un elenco di alcune misure intraprese dalle banche ad oggi per contrastare gli effetti economici del COVID-19:

- Finanziamenti fino a 5 miliardi di euro per prestiti a 18 mesi con 6 mesi di preammortamento;
- Sospensione per 3/6/12 mesi delle rate dei finanziamenti in essere, per la sola quota capitale o per l'intera rata;
- Proroga delle linee di import fino a 120 giorni in caso di mancata ricezione della merce per motivi connessi all'evento;
- Concessione di linee di credito di liquidità con durata fino a 6 mesi.

Quanto sopra citato risulta solo in parte Automatico, e come sempre è necessario formulare richieste in modo consapevole, anticipando le domande, fornendo chiarimenti in fase preventiva, e risultando estremamente determinati e chiari nei numeri, e nelle azioni da porre in essere per ritrovare il Punto di Equilibrio Finanziario/Economico.

Per mettere in campo tutte le azioni Finanziarie potenziali, e tutte le attività di recupero in tema di tassazioni e/o compensazioni, servono "Competenza e Capacità d'Azione".

**Per questo Noverim ha deciso di mettere in campo le sue migliori eccellenze professionali e di costituire una Task Force per supportare l'impresa nel recupero immediato di quanto possibile e per sostenere i programmi aziendali.**

Oltre a questo Noverim è al fianco dei propri clienti non solo per supportarli nell'analisi della situazione generale, ma soprattutto per **affiancarli in video-conferenze tramite ns. piattaforma, nel dialogo con:**

- Clienti
- Fornitori
- Istituti bancari
- Enti (es: Agenzia delle Entrate)

**L'obiettivo è quello di prevedere fin da subito la tensione finanziaria che potrebbe generare nel prossimo breve/medio periodo e prendere già oggi le decisioni strategiche che permettano di essere ancora competitivi e attivi domani.**

A far data dal 25 Marzo i ns. professionisti sono disponibili per fissare appuntamenti per inquadrare la situazione ed agire:

- Telefono: **02 49 75 85 71 - 346 13 86 175**
- Mail:

[n.bozzelli@noverim.it](mailto:n.bozzelli@noverim.it)

[d.carmignani@noverim.it](mailto:d.carmignani@noverim.it)

[m.sebastiano@noverim.it](mailto:m.sebastiano@noverim.it)

[p.minnella@noverim.it](mailto:p.minnella@noverim.it)

[l.cossia@noverim.it](mailto:l.cossia@noverim.it)

[rnr@noverim.it](mailto:rnr@noverim.it)

Non esitate a contattarci anche soltanto per condividere con noi le Vostre preoccupazioni e i Vostri suggerimenti.