

# UpSelling

SPUNTI COMMERCIALI PER I PARTNER NOVERIM TTC

## Sostieni la crescita e i progetti di sviluppo delle imprese con "Rating 3D"

Noverim offre un nuovo servizio "Rating 3D" che permette la misurazione del merito creditizio e della solvibilità aziendale, attraverso la più innovativa e approfondita analisi quali-quantitativa disponibile sul mercato, facilitando la valutazione da parte di importanti stakeholder per l'impresa, quali:

- **istituti di credito tradizionali e fintech;**
- **operatori di finanza straordinaria (i.e. fondi di private equity e/o debt);**
- **clienti e fornitori strategici.**

**Rating 3D** risulta lo strumento fondamentale per l'azienda che ha bisogno di reperire risorse economiche per finanziare progetti di crescita e sviluppo o per fronteggiare momentanee situazioni di difficoltà.



Tre presupposti cardine di **Rating 3D**:

- **coniungere i risultati** economico-finanziari **storicamente raggiunti** dall'azienda e gli **obiettivi prospettici**. Superando i limiti dell'obsolescenza dei dati ed includendo aspetti strategici del piano di sviluppo considerando, al tempo stesso, l'impatto dei fattori esogeni
- **valutare i fattori intangibili** presenti nella realtà aziendale che solitamente non si riesce a rappresentare e valorizzare (i.e. ambientali, reputazionali...)
- **generare un rating** tailor made **a seconda dell'operazione** finanziaria o commerciale **prescelta** adottando un approccio case by case.



## GOOD TO KNOW!

I parametri dimensionali di **Rating 3D**



La raccolta delle informazioni e dei dati grezzi prevede l'uso di processi, metodi e algoritmi che apprendono grazie al **machine learning** e ad una struttura di **network neuronale**, poi si procede alla **standardizzazione dei dati** per poterli combinare con le variabili qualitative e quantitative analizzate e restituire un dato di immediata lettura: il **Rating 3D**.

I vantaggi di **Rating 3D**:

1. avere una **due diligence completa** e **redigere un piano d'azione** da intraprendere per raggiungere gli obiettivi e i target dell'azienda
2. comprendere come **ottenere finanziamenti in forma di debt** a condizioni vantaggiose e con tempistiche contenute
3. favorire e **facilitare la ricerca di investitori in equity** per sostenere progetti ambiziosi
4. individuare le **agevolazioni fiscali** e gli **incentivi** a disposizione dell'azienda in ottica di pianificazione fiscale e massimizzazione del risparmio tributario

**Sostieni la crescita e i progetti di sviluppo dei tuoi Clienti  
proponi Rating 3D!**

**Contattaci per saperne di più!**



**KEY CONTACT:**

DOTT. MARCO SEBASTIANO  
RESPONSABILE AREA TRANSACTION & FINANCE  
+39 342 62 92 355  
m.sebastiano@noverim.it